

Representante de Ventas/Project Manager

EAS solicita un individuo dinámico y adiestrado en el arte de ventas y mercadeo. El mismo debe tener un deseo genuino de aprender sobre la industria de IT. Nuestro departamento de ventas es responsable de generar nuevas líneas de ingreso estableciendo relaciones a largo plazo con nuestros clientes, y desarrollando nuevas oportunidades de negocios con clientes existentes. Los servicios a ser ofrecidos incluyen, pero no se limita a equipos de CCTV, control de acceso, redes de datos, cableado estructurado, audio & video, fuego y equipos tecnológicos en general.

- Localización de Oficinas: Ponce, Puerto Rico
- Posición requiere 60% de viaje alrededor de Puerto Rico y el Caribe
- Posición es a tiempo completo
- Requerimiento hablar/escribir ingles

Responsabilidades:

- Proveer servicio al clientes confiable y honesto.
- Manejar cartera de clientes existentes y prospectos.
- Asegurar el crecimiento constante de la empresa y sus líneas de negocio.
- Servir como consultor en las líneas de negocio de la empresa.
- Documentar adecuada y detalladamente el historial del cliente con la empresa.
- Capaz de trabajar de modo independiente.
- Desarrollar estrategias de venta que le faciliten su trabajo.
- Asistir al cliente en todas las etapas de venta, desde generación de contacto hasta entrega de proyecto.
- Mantenerse al día con nuevas tecnologías y tendencias de la industria.
- Realizar todo tipo de trabajo que le sea asignado.

Cualificaciones:

- Leer, hablar y escribir en español e inglés.
- Bachillerato en sistemas de IT, mercadeo, o 3-4 años de experiencia en el campo.
- Red de contactos establecidos es altamente favorable.
- Certificaciones CompTIA A+, Network+, o Security+ son favorables.
- Experiencia en consultoría y/o venta de equipos de IT.
- Conocimiento en el proceso de compras de compañías de todo tamaño.
- Licencia de conducir valida y dispuesto a conducir su vehículo.
- Habilidad para manejar los recursos a su disposición.
- Habilidad para interpretar planos, dibujos, diagramas e instrucciones de instalación.
- Someterse a investigaciones federales y estatales para toda licencia o certificación necesaria.
- El candidato debe ser organizado, limpio y sumamente atento a los detalles.
- Habilidad para poder trabajar en equipo.
- Certificaciones adicionales de tenerla disponible.

Enviar resume a pjbonnin@eas-pr.com